

Plastics Vallée: des portes ouvertes sans train-train

EN BALADE Du poids lourd au petit train. Arrêt sur mesure, le 27 juin, dans la Plastics Vallée hexagonale pour le tour d'Europe en camion #NextStopProductivity du constructeur de presses Sumitomo-Demag. Au menu de ses portes ouvertes: ateliers techniques et visites d'entreprises à bord d'un train touristique.

A lors que le Tour de France sillonnait les routes de l'Ain la semaine précédente, c'est un périple en petit train touristique que proposait le jeudi 27 juin Sumitomo-Demag France au cœur de la Plastics Vallée hexagonale. « C'était l'animation de la journée dans le village, tout le monde a vu passer le petit train », s'est amusée la maire de Groissiat Patricia Deguerry, intervenant à la fin de ces journées portes ouvertes.

Pour Sumitomo-Demag, le voyage avait commencé le 8 avril à Schwaig (Allemagne) à bord d'un camion de 40 tonnes et 20 mètres de long, embarquant notamment une presse Intellect 75/420 tout électrique, dans le cadre du tour d'Europe #NextStopProductivity organisé dans 14 pays jusqu'au 18 juillet par le constructeur nippon de presses à injecter. Après un premier arrêt hexagonal au Mans au Porsche Experience Center le 30 avril, c'est donc au centre d'essais

Anecdote mais ludique, le voyage en train touristique a fait son petit effet auprès de professionnels.



FABIAN TUBIANA

Essmotech de Groissiat, à deux pas d'Oyonnax, que les équipes de Sumitomo-Demag ont fait étape. Une belle occasion pour l'entreprise d'inviter clients et partenaires et d'organiser une journée portes ouvertes au sein du berceau de la plasturgie française.

Essmotech, Pernoud, Piovan, Sepro, Sise...

Soutenu par Polyvia, l'évènement rassemblait donc notamment Pernoud, Sepro et Sise qui proposaient un tour de leurs locaux. Une visite technique et détaillée des ateliers du mouliste, des onze lignes de montages des outillages à l'unité de finition, en passant par la ligne automatisée de thermoformage de piluliers en rPET pour Ehpac mise en place en octobre 2023 pour 700 000 euros d'investissement

et une capacité de production de 147 000 unités par mois. Installé principalement en Vendée, le groupe Sepro proposait de son côté la visite de sa vitrine et centre de formation local où les techniciens peuvent s'exercer à la programmation ou encore à la maintenance des robots dédiés à l'injection plastique.

Enfin, chez Sise, visites des ateliers et du showroom étaient au programme avec présentation notamment du système chaud/froid DynaTherm, des thermostats à eau pressurisée eTherm Type W140/16/180, de celui à eau atmosphérique eTherm Type W90 ou encore du nouveau système Sidaq (lire p. 8).

Autant d'arrêts donc pour le « petit train » spécialement affrété au départ du centre d'essais au sein duquel



FABIAN TUBIANA

FABIAN TUBIANA

notre plateforme numérique de commercialisation de plastiques recyclés qui présente plus de 600 références (rLDPE, rHDPDE, rPP...) ainsi que de plus en plus de résines techniques. Nous mettons en outre en avant notre catalogue papier publié fin 2023 et l'expertise de notre laboratoire dont l'activité se développe plus que nous l'avions au départ imaginé avec des prestations de conseil, de certification Recyclass, de caractérisation des matériaux ou encore de R&D et de prototypage... », explique pour sa part Marine Charrier, cofondatrice de Poly To Poly, confiant travailler actuellement à bâtir des partenariats avec des distributeurs de matières vierges.

C'est justement le métier d'Aectra Plastiques qui distribue notamment en France les résines de commodités de Sabic. « Nous avons une réelle volonté de proposer davantage de polymères régénérés à nos clients. Notre démarche dans ce sens est incisive. De nombreux clients se montrent intéressés, mais une majorité est encore surprise devant le constat que le recyclé coûte plus cher que le vierge... », souligne la commerciale, Carole Billi. Entre remerciements aux partenaires, buffet, musiciens sur scène, hommage au départ à la retraite de l'ingénieur technico-commercial maison Jean Gicquel par un DG - Gilles Mazzolini - visiblement ému et comblé, et feu d'artifice, une soirée festive a conclu l'évènement. ■

Fabian Tubiana

“
Un concept de visite et de découverte d'entreprises vraiment original.”

les autres partenaires - Aectra, Aplicit, Chavériat Robotique, IPC, Kistler, Piovan, Polytopoly, Rouxel Mold, Staübli et Stavem - présentent leur activité.

Anecdote mais ludique, le voyage en train touristique a fait son petit effet auprès de nombreux professionnels, ravis de partager un moment de travail et d'échanges convivial et atypique.

L'injection sous différentes facettes

« C'est un concept de visite et de découverte d'entreprises vraiment original. Très complémentaires, tous les partenaires ont pu mettre en avant les différentes facettes des métiers de l'injection plastique: matières, simulation, presses et outillages, capteurs, gestion de la production, robotique... L'évènement présente, en outre, la particularité d'être très convivial tout en permettant de riches contacts commerciaux et la rencontre de nouveaux clients potentiels », témoigne ainsi Jocelyne Marinaro, DG associée chez Aplicit. La responsable de l'éditeur de Moldflow présentait au cours de la journée la version Insight 2024 avec solution Fusion IA (« design génératif » de pièces ou outillages), du logiciel de rhéologie permettant d'optimiser la conception et la fabrication de moules et de pièces injectées. Du côté du spécialiste mondial de l'automatisation des processus de production pour l'industrie plastique, Piovan, on se félicite égale-

ment des possibilités de rencontres et d'échanges conviviaux offertes par ces portes ouvertes. « Ce type de manifestation constitue un bon complément par rapport aux salons pour lesquels les professionnels n'ont pas systématiquement le temps de se déplacer », estime ainsi Hervé Chiari, responsable commercial Sud-Est. « Nous ne présentons lors de cette journée qu'une petite partie de notre offre globale: alimentation machine, convoyage, dessiccation matière et séchage, dosage, thermorégulation et groupe froid, broyeurs, stockage matières, supervision... », ajoute Anaïs Creusot, son homologue pour le Nord-Est.

Entre vierge et recyclé

« L'intérêt de participer à ce type d'évènement local est évidemment de rencontrer nos clients et partenaires dans un contexte sympathique. Mais aussi d'avoir le temps de prendre la température, de mieux cerner leurs besoins. Nous présentons l'activité de



FABIAN TUBIANA